

Attaché Commercial (H/F) - CDI

Mission

En forte croissance aujourd'hui, Voxity souhaite recruter un attaché commercial (H/F) en CDI. Vous serez le véritable patron de votre secteur, c'est à dire les Hauts de France. Vous développerez la présence et les ventes dans votre région sur les professions du droit, du chiffre et de l'immobilier mais vous gèrerez aussi un portefeuille de clients existants que vous ferez fructifier !

Vous êtes en charge de l'ensemble du cycle de vente, de l'identification du besoin à la négociation en passant par l'élaboration de l'offre jusqu'à la conclusion des ventes. Dans une logique start-up, votre direction sera attentive à vos retours terrain qui pourront notamment permettre d'améliorer les produits et services. L'approche se fait énormément via un travail de réseautage auprès des professions libérales.

Profil recherché

Nous recherchons un futur patron d'agence et nous vous donnerons toutes les armes pour réussir !

De formation commerciale vous justifiez d'une première expérience dans la vente en B2B idéalement autour des solutions télécoms. La connaissance de l'IT de manière générale ou des professions libérales / pme / tpe serait un vrai plus. D'un naturel persévérant et autonome vous êtes capable de prendre rapidement la main sur votre secteur pour animer une base de clients existants et surtout d'aller en chercher de nouveaux.

Vous souhaitez évoluer sur un poste à dimension terrain et mettre en avant vos compétences en développement commercial. Vous rejoindrez une start-up avec toute l'autonomie et le dynamisme que cela autorise. Nous recherchons donc des profils capables de s'adapter rapidement et de closer des ventes dans une démarche win-win.

Poste en Home office et en contact régulier avec le siège, vous serez amené à couvrir la région avec une grosse partie du business à Lille (localisation idéale).

Environnement de travail :

Voxity est une société de services en télécoms à valeur ajoutée pour les professions du droit, du chiffre et de l'immobilier. Sa mission est d'accompagner ces professions dans leur transformation numérique afin d'optimiser l'accueil et la relation client à travers leurs télécommunications.

Package attractif autour de 35k€ la première année selon profil et pouvant rapidement décoller en cas de performance ! Véhicule à disposition, PC portable, Smartphone, remboursement au réel.

Si cette offre vous intéresse, merci d'envoyer votre CV et votre lettre de motivation

- par mail à l'adresse : administratif@voxity.fr
- par courrier à : VOXITY, 85 rue des Alliés, 38100 Grenoble



**VOXITY – 85 rue des Alliés,
38100 Grenoble
Tel : 04.816.801.10
Fax : 04.816.801.14
www.voxity.fr
contact@voxity.fr**